

Ускорение на старте

Технологии
Поддержка
Продвижение

С места в карьер!

Программа Microsoft BizSpark™ – это всемирная программа, предназначенная для помощи в успешном развитии бизнеса начинающим компаниям (далее – Стартапам), путем предоставления следующих ресурсов.

- **Технологии.** Получите быстрый и легкий доступ к современным полнофункциональным средствам разработки Microsoft, платформенным технологиям и лицензиям на производство серверных продуктов, которые можно немедленно использовать в разработке и выводе на рынок инновационных решений с широкими возможностями взаимодействия. Для регистрации не требуется никаких предварительных расходов.
- **Поддержка.** Налаживайте связи с Партнерами по сообществу во всем мире – бизнес-инкубаторами, инвесторами, консультантами, государственными ведомствами и хостерами, которые в равной степени заинтересованы в инновациях и контактах с предпринимателями и готовы предоставить широкий спектр ресурсов поддержки.
- **Продвижение.** Заявите о себе целевой аудитории потенциальных инвесторов, заказчиков и партнеров по всему миру.

Как участник программы Microsoft BizSpark, вы станете частью богатейшей экосистемы коллег, партнеров и ресурсов поддержки по всему миру. Это поможет вашему бизнесу расти и становиться все успешнее. Программа Microsoft BizSpark – лучший способ ускориться на старте!

Дополнительные сведения о программе Microsoft BizSpark см. на MS-Start.ru и Microsoft Startup Zone www.ms-start.ru/Programs/BizSpark.aspx www.MicrosoftStartupZone.com

«... Microsoft предоставляет нам доступ к более крупному рынку ... к новым средствам и новым способам взаимодействия, что является огромной поддержкой для нас. [Это] действительно ускоряет разработку и сокращает время выхода продукта на рынок».

Дэвид Мэнделл
[David Mandell],
вице-президент Me.dium Inc.

«[Сотрудничества] с Microsoft напрямую ... сочетает наши новшества [с] их новшествами, и мы способны достичь большего, чем если бы работали по отдельности».

Джозеф Клайншмидт
[Joseph Kleinschmidt],
CTO Leverage Software Inc.

Вы получаете следующие преимущества

Технологии	<p>Средства разработки, платформенные технологии и лицензии на промышленное использование</p> <ul style="list-style-type: none"> • все программное обеспечение, входящее в пакет Microsoft® Visual Studio® Team System Team Suite (VSTS), с подпиской MSDN® Premium; • Expression® Studio версии 2; • VSTS Team Foundation Server (стандартный выпуск); • лицензия на промышленное использование дает права размещать решения типа «ПО как услуга» (Software as a Service) (разработанные во время участия в программе BizSpark; для любой 	<p>платформы) в Интернет, применительно к следующим продуктам:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Microsoft Windows Server® (все версии вплоть до Enterprise включительно); – Microsoft SQL Server® (все версии); – Microsoft Office SharePoint® Portal Server; – Microsoft System Center; – Microsoft BizTalk® Server. <p>Данные сведения репрезентативны, но не носят всеобъемлющего характера. Продукты, версии, доступность и дополнительные преимущества могут быть изменены.</p>
Поддержка	<p>Microsoft Developer Network (MSDN) – это набор интерактивных служб, предназначенных для помощи разработчикам в написании приложений с использованием продуктов и технологий Microsoft, в том числе веб-разработчикам, разработчикам оборудования, учитывающим особенности операционной системы, разработчикам для различных платформ ОС и разработчикам, использующим прикладной программный интерфейс (API) и языки сценариев многочисленных приложений Microsoft. Информация предоставляется с использованием следующих средств связи: веб-узлов, информационных бюллетеней, конференций разработчиков, профессиональных изданий, блогов и механизмов распространения ПО.</p> <p>Библиотека MSDN. Библиотека официальной технической документации, предназначенная для разработчиков ПО на платформе Microsoft Windows®.</p> <p>Подписка MSDN Premium. Каждый зарегистрированный разработчик компании получит доступ к подписке MSDN Premium.</p> <p>Техническая поддержка. Предоставляются два обращения</p>	<p>в службу технической поддержки для каждой начинающей компании. Это не означает, что можно сделать только два телефонных звонка. Двумя вашими обращениями сотрудники Microsoft будут заниматься до тех пор, пока проблема не будет разрешена, независимо от количества необходимых для этого звонков.</p> <p>Служба поддержки заказчиков. Неограниченная поддержка по нетехническим вопросам, связанным с программой, в целях обеспечения непрерывной работы Стартапа.</p> <p>Всемирное сообщество. Регистрация в программе Microsoft BizSpark позволяет наладить связи со всемирным сообществом коллег – Партнерами по сообществу Microsoft BizSpark. Они готовы предоставить эксклюзивный спектр юридических и финансовых услуг высочайшего класса, специально предназначенных для помощи Стартапам в любых затруднительных положениях. Вы также получите неоценимую поддержку при продвижении в отношении целевых аудиторий потенциальных заказчиков, партнеров и инвесторов. Приготовьтесь: вам предстоит взаимодействовать и общаться с наиболее влиятельными представителями отрасли!</p>
Продвижение	<p>Повышение авторитета компании</p> <p>Вы можете создать профиль компании в интерактивном каталоге BizSparkDB.com на портале Microsoft Startup Zone и таким образом заявить о себе потенциальным инвесторам, партнерам и заказчикам.</p>	<p>Ежедневно Microsoft представляет избранных участников программы Microsoft BizSpark на веб-узле Microsoft Startup Zone. Просто расскажите нам о своих инновациях, и у вашей компании появится шанс быть представленной на этом веб-узле.</p>

Доступность программы Microsoft BizSpark

Программа уже действует в Австралии, Австрии, Бельгии, Бразилии, Канаде, Китае, Хорватии, Дании, Финляндии, Франции, Германии, Греции, Венгрии, Индии, Индонезии, Ирландии, Израиле, Италии, Японии, Корее, Малайзии, Нидерландах, Новой Зеландии, Филиппинах, Польше, Португалии, России, Сингапуре, Испании, Швеции, Швейцарии, Тайване, Таиланде, Великобритании, Украине, Вьетнаме и США.

Подробные сведения о доступности программы Microsoft BizSpark см. на веб-узле www.microsoft.com/bizspark/

Требования для участия в программе

Каковы требования? Они минимальны. Для участия в программе компания должна быть частной, создающей программные продукты или услуги (пусть даже с использованием открытого кода), занимающейся бизнесом менее трех лет и имеющей годовой доход менее 500 тыс. долл. США¹. Подробные требования для участия в программе см. на веб-узле www.microsoft.com/bizspark

Целью Microsoft является успех Стартапов, и поскольку денежные расходы – первое, чего следует избегать в начале работы, предоплата за регистрацию отсутствует². Срок участия в программе Microsoft BizSpark – три года с даты регистрации, если только компания не выйдет из программы раньше (а также не станет публичной компанией и не будет приобретена другой организацией). Участие в программе продлевается раз в год. Когда Стартап покидает программу, он должен оплатить Microsoft взнос за участие в программе в размере 100 долл. США.

Регистрация в программе

Чтобы зарегистрироваться в программе, Стартап просто должен найти Партнера по сообществу на веб-узле www.microsoft.com/bizspark

Примечание. Если Стартап не может найти партнера по сообществу в своем регионе, можно связаться с представителем Microsoft и попросить о содействии. Это можно сделать непосредственно на веб-узле регистрации Стартапов: www.microsoft.com/bizspark/findnetworkpartner.aspx

После завершения простого процесса регистрации участники получают приветственное сообщение электронной почты с уникальным кодом подписки, который можно использовать для активации льготных загрузок программного обеспечения, предоставляемого через MSDN.

В настоящее время программа Microsoft BizSpark доступна на китайском, английском, французском, немецком, японском, корейском, португальском, испанском и русском языках.

Информация о всех программах поддержки Стартапов в России на www.ms-start.ru

Дополнительные сведения о программе Microsoft BizSpark см. на веб-узле MS-Start.ru: www.ms-start.ru/Programs/BizSpark.aspx

и на веб-узле Microsoft Startup Zone: www.MicrosoftStartupZone.com

Программа Microsoft BizSpark основана на убеждении в том, что, помогая начинающим компаниям достичь успеха, мы способствуем налаживанию взаимовыгодных и ценных долгосрочных отношений, позволяющих вместе строить жизнеспособную всемирную экономику ПО. Программа Microsoft BizSpark помогает начинающим компаниям, предоставляя им доступ к программному обеспечению Microsoft тогда, когда они больше всего в нем нуждаются и меньше всего могут себе его позволить. Кроме того, программа открывает начинающим компаниям доступ к всемирной сети организаций поддержки – бизнес-инкубаторов, инвесторов, консультантов, государственных ведомств, которые в равной степени заинтересованы в инновациях и контактах с предпринимателями. Microsoft стремится работать с такими организациями в рамках сообщества Microsoft BizSpark с целью обеспечения максимально широкой целевой аудитории для Стартапов и дальнейшего увеличения ценности, представляемой организациями этого сообщества.

¹ Программный продукт или услуга должны лежать в основе бизнеса. Стартап не должен заниматься предоставлением таких услуг, как размещение, разработка и продвижение веб-сайтов, системная интеграция или разработка ПО по субподряду (аутсорсинг).

Стартапы, активно занимающиеся разработкой ПО, но еще не завершившие процесс официального учреждения, также могут участвовать в программе Microsoft BizSpark. Возможны поправки в соответствии с местными экономическими условиями в стране деятельности Стартапа. Для тех Стартапов, страна которых не включена в приведенный ниже список, ограничение на доход составляет 500 тыс. долл. США.

- 750 000 долл. США – Китай
- 500 000 долл. США – Греция, Корея, Малайзия, Польша, Россия, Испания, Украина
- 250 000 долл. США – Египет, Пакистан, Таиланд, Турция, Вьетнам

² Регистрация в программе бесплатна. Необходимо оплатить Microsoft взнос за участие в размере 100 долл. США по окончании участия в программе или по истечении трех лет – в зависимости от того, что наступит раньше.